

即時發佈



民安(控股)有限公司
The Ming An (Holdings) Company Limited

民安公佈二零零七年全年業績

溢利大幅增長 134.3%至 7.17 億港元

香港，二零零八年三月二十日 - 民安(控股)有限公司(「本公司」，香港交易所股票代號：1389)今天宣佈本公司及其附屬公司(「本集團」)截至二零零七年十二月三十一日止年度之綜合財務業績。

摘要：

- ❖ 本集團股東應佔溢利達 7.17 億港元，較去年同期增長 134.3%
- ❖ 毛保費收入由二零零六年的 10.76 億港元增加 25.1%，至 13.46 億港元
- ❖ 中國的業務拓展取得重大進展，年內，在中國成功建立七間新省級分公司，包括北京、山東、江蘇、浙江、上海、河北及寧波，並設立十三間新支公司
- ❖ 投資回報總額為 9.11 億港元，包括已變現及未變現的投資收益 7.39 億港元及投資收入 1.72 億港元；總投資回報率由二零零六年的 8.0% 上升至二零零七年的 18.5%
- ❖ 每股基本盈利為 0.247 港元
- ❖ 董事會建議派付末期股息為每股 3 港仙。包括已付的中期股息每股 2 港仙，二零零七年全年股息將為 5 港仙

截至二零零七年十二月三十一日止年度，本集團錄得溢利為 7.17 億港元，較二零零六年的 3.06 億港元大幅增長 134.3%。本集團之香港業務錄得溢利 7.82 億港元(二零零六年：3.02 億港元)。由於年內新建立七間省級分公司和十三間支公司所產生之成本，令本集團之中國業務錄得淨虧損 0.65 億港元(二零零六年：溢利 0.04 億港元)。

於二零零七年，毛保費收入較二零零六年的 10.76 億港元增長 25.1% 至 13.46 億港元。中國業務錄得大幅增長，佔本集團毛保費收入總額的 32.2%（二零零六年：22.0%）。截至二零零七年十二月三十一日止年度，本集團五項業務類別，即汽車、財產、責任、洋面、以及意外及健康保險分別佔本集團毛保費收入總額 34.7%、22.8%、21.0%、15.8% 及 5.7%（二零零六年：26.6%、26.7%、22.4%、18.3% 及 6.0%）。

本集團三大銷售渠道為代理及經紀等中介人士、直接銷售及其他金融機構。截至二零零七年十二月三十一日止年度，本集團透過代理、經紀、直接銷售及其他金融機構的直接承保保費分別佔本集團直接承保保費約 45.5%、36.5%、12.4% 及 5.6%（二零零六年：37.9%、39.5%、15.0% 及 7.6%）。

民安董事長馮曉增先生指出：「儘管二零零七年香港一般保險市場競爭仍然激烈，但我們保持了于香港市場的領導地位，相信未來仍會繼續表現良好。此外，通過在一級城市建立新的分公司，我們將加快在中國市場的擴張步伐。憑藉我們在提供多元化一般保險產品方面的競爭優勢，相信能夠在中國市場取得強大的市場地位。」

香港業務之回顧

香港業務的毛保費收入增加 8.7% 至 9.12 億港元（二零零六年：8.39 億港元），承保溢利為 0.53 億港元（二零零六年：1.06 億港元），綜合成本率為 89.9%（二零零六年：79.5%）。

於二零零七年，香港保險市場競爭仍然非常激烈，尤以財產及汽車保險承受巨大價格壓力。本集團致力拓展其分銷渠道，包括銀行及人壽保險公司，並與我們的策略性合作夥伴長江實業（集團）有限公司緊密協作。我們得以鞏固現有銷售渠道之餘，亦為我們多元化之產品開拓新銷售渠道。

中國業務之回顧

本集團保持強勁的增長勢頭，並加快建設中國的全國性網絡覆蓋。我們於中國業務的策略性計劃取得重大進展。我們在中國成功建立七間新省級分公司，包括北京、河北、山東、江蘇、上海、浙江及寧波。連同我們於廣東、深圳及海南的分公司，我們現時已於全國建立了十間省級分公司的網絡。除省級分公司外，我們的支公司亦由二零零六年六間迅速擴展至二零零七年十九間。本集團成功把握不斷擴展的市場商機。本集團的中國業務營業額取得可觀增長，較二零零六年增長 83.1%。二零零七年毛保費收入達到 4.34 億港元（二零零六年：2.37 億港元）。二零零七年，本集團繼續拓展業務和建立新分公司，以獲得長遠的盈利貢獻。於二零零七年，中國業務的管理及其他經營費用導致集團錄得 0.87 億港元的承保虧損（二零零六年：溢利 0.01 億港元），綜合成本率為 141.0%（二零零六年：99.1%）。

投資表現

本集團的投資表現非常滿意，投資回報總額為 9.11 億港元（二零零六年：2.29 億港元）。

二零零七年的已變現及未變現投資收益較二零零六年的0.87億港元大幅增加749.4%至7.39億港元。取得如此大幅增長主要是因為出售可供出售之證券（即盈科保險集團有限公司「盈科保險」之股權）而獲得5.55億港元的收益及年內產生的高投資回報。本集團於二零零七年的投資收入較二零零六年的1.42億港元增加21.1%至1.72億港元，主要是由於來自債券及銀行結餘的利息收入增加。

未來前景

已發展成熟的香港保險市場將繼續面對激烈競爭。本集團將繼續努力提高其運營效益，藉此維持穩定的業務表現。我們將進一步加強本集團的競爭優勢及能力，以滿足社會上經濟需求，並且透過不斷開發新產品，積極面對客戶不斷變化的需求，以鞏固我們的領先地位。為此，我們將加快擴展銷售渠道的步伐，並透過交叉銷售我們的產品，加強與銀行及壽險公司的合作。我們將專注於開發個險產品，及因應我們客戶的特定需求而為其度身訂做產品。

投資方面，全球資本市場仍變幻莫測。我們將優化投資架構，採用審慎的投資方法，善用三間資產管理公司的專業知識，使我們的投資回報最大化，並進一步為股東增加盈利能力。

馮先生總結時說：「於二零零八年，中國經濟將保持穩定增長。我們將繼續藉著中國保險市場的繁榮發展勢頭，進一步擴大我們的網絡覆蓋。我們計劃於湖北、安徽、遼寧、天津、河南、四川、湖南及福建開設八間新省級分公司，並已獲得中國保險監督管理委員會的批准。開設八間新省級分公司後，我們將於二零零八年底總有十八間省級分公司。同時，我們亦計劃於二零零八年底將支公司數目由現有十九間迅速擴展至約六十間。儘管這計劃將可能於二零零八年為我們的中國業務帶來短期虧損，但是我們相信通過準確定位，充分把握中國市場的商機，可為本集團帶來長遠增長和為股東創造更高價值。」

#####

偉達公眾關係顧問有限公司代發。如有垂詢，請聯絡：

李安健

電話：(852) 2894 6239

電郵：gary.li@hillandknowlton.com.hk

賴婉君

電話：(852) 2894 6251

電郵：shari.lai@hillandknowlton.com.hk

附錄一：綜合收益表

截至十二月三十一日止年度

	二零零七年	二零零六年
	<i>(百萬港元，百分比除外)</i>	
毛保費收入	1,346	1,076
承保（虧損）/ 溢利	(34)	107
投資收入	172	142
已變現及未變現的投資收益淨額	739	87
除稅前溢利	830	312
年內溢利	717	306
每股基本盈利（港仙）	24.7	13.8

附錄二：香港業務

截至十二月三十一日止年度

	二零零七年	二零零六年
	<i>(百萬港元，百分比除外)</i>	
毛保費收入	912	839
滿期保費淨額	530	516
已發生賠款淨額	(177)	(121)
佣金費用淨額	(163)	(137)
管理及其他經營費用	(137)	(158)
未到期風險準備金淨額變動	-	6
承保溢利	53	106
營運比率:		
賠付率	33.4%	22.3%
費用率	56.5%	57.2%
綜合成本率	89.9%	79.5%

附錄三：中國業務

截至十二月三十一日止年度

	二零零七年	二零零六年
	<i>(百萬港元，百分比除外)</i>	
毛保費收入	434	237
滿期保費淨額	212	112
已發生賠款淨額	(123)	(46)
佣金費用淨額	(16)	(6)
管理及其他經營費用	(160)	(59)
未到期風險準備金淨額變動	-	-
承保（虧損）/ 溢利	(87)	1
營運比率:		
賠付率	58.0%	41.1%
費用率	83.0%	58.0%
綜合成本率	141.0%	99.1%